



ABRÃO  
SOARES  
corretores de imóveis

nos

# Abrão Soares

- 20 anos de mercado
- Equipe motivada a desafios, a fazer história.
- A concretização da venda é o grande objetivo de todo o trabalho realizado pela equipe Abrão Soares. É quando a satisfação de compradores e vendedores atinge seu ponto alto.
- **Valores:** certeza de um bom negócio, transparência, satisfação no pré e no pós-venda.



# O que a Abrão Soares faz

Coordenação, Planejamento e Estratégia de venda de empreendimentos imobiliários:

- Legalização imobiliária
- Avaliação imobiliária.
- Registro
- Parcelamento de solo
- Zoneamento
- Contratação e treinamento de equipes de vendas
- Assessoria jurídica, de marketing e de vendas.
- Vasta experiência com condomínios fechados





Em 20 anos de atuação  
foram mais de **3.500** imóveis  
comercializados e mais de **1 milhão**  
e **225 mil m<sup>2</sup>** comercializados.





Nosso

# Portfólio

24h nos



# Boulevard Lagoa

## Residence e Resort





# Boulevard Lagoa Residence e Resort

Este empreendimento é o que mais se destaca na carreira do Abrão por dois motivos:

1. É um condomínio fechado, no conceito resort mais completo do estado do Espírito Santo, referência em todo o país, situado no bairro CIVIT-2, Serra/ES.

2. O Abrão está trabalhando o empreendimento desde o lançamento no ano de 2007, começou como corretor, ao passar dos anos com seu destaque, montou sua própria equipe de vendas e posteriormente foi promovido a diretor-geral de vendas do empreendimento.





# Reserva Imperial







# Reserva Imperial

O condomínio Verena Reserva Imperial, realizado pela CIPASA URBANISMO, é um condomínio com aproximadamente 1.000 lotes situado em Vitória da Conquista/BA. Abrão trabalhou no ano de 2012 no lançamento do empreendimento coordenando a equipe de vendas geral e sua própria equipe deslocada de Vitória/ES à Vitória da Conquista.





Loteamento  
**Residencial  
Liberdade**





# Loteamento Residencial Liberdade

Loteamento aberto situado em Cachoeiro de Itapemirim/ES, com aproximadamente 700 unidades. Foi um projeto de um bairro planejado com o que tinha de mais moderno no mercado. Abrão coordenou as vendas, marketing e a estratégia de "ação" dos corretores, resultando em um sucesso reconhecido por toda a cidade. Comercializando cerca de 330 unidades em 10 meses.





# Malai Manso Resort Yacht Convention & Spa





# Malai Manso Resort Yacht Convention & Spa

Um dos mais completos Resorts do Brasil às margens do Lago do Manso, na mística Chapada dos Guimarães, Mato Grosso. Abrão trabalhou como coordenador e diretor-geral de vendas das cotas do resort representando a empresa Teixeira Holzmann.





Depoimentos

**Clientes e Parceiros**

24h nos



## Marcos Rogério Pegoretti

*Cliente e Parceiro de Negócios*

Primeiramente, é uma honra poder fazer parte dessa história. A experiência que tive com a empresa foi super positiva; a idoneidade de todos os colaboradores, uma tamanha transparência nas negociações que me gerou muita confiança e um laço eterno com o Abrão. Hoje, apesar de cliente, tenho uma amizade com ele, algo que levarei com toda certeza pra vida toda, ele é meu corretor, a pessoa que confio para lidar com imóveis em meu nome. Sua honestidade e principalmente seu pós-venda foram sensacionais, ele está sempre presente e jamais abandona o cliente após a concretização do negócio. Recomendo muito a empresa e indico a todos que procuram algum tipo de imóvel, coordenação de vendas e desenvolvimento imobiliário.





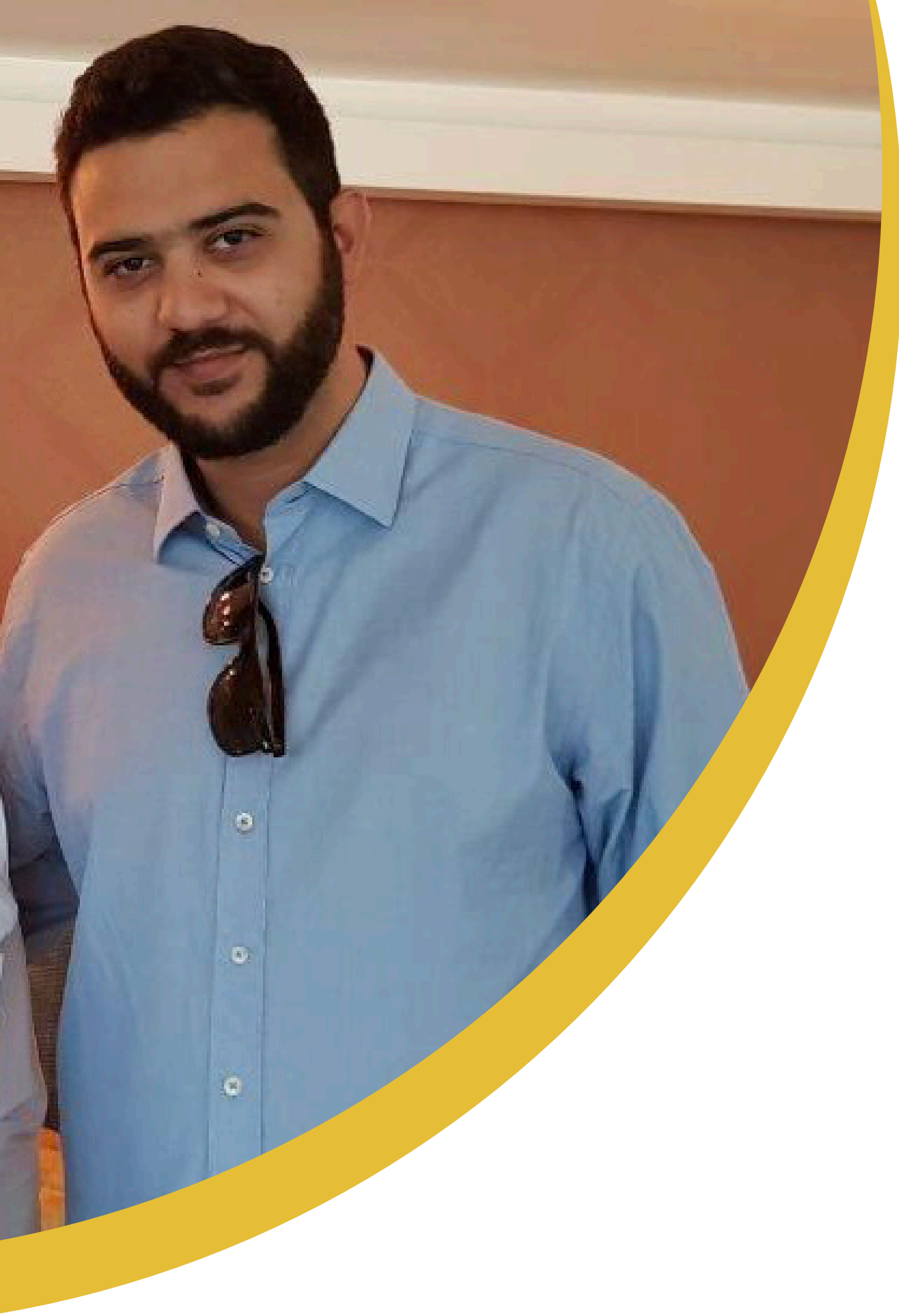
## Henrique Gasparini

*Arquiteto e Parceiro de Negócios*

Nós da HG, nos sentimos lisonjeados em fazer parte da sua história. A empresa Abrão Soares revolucionou o conceito de parceria entre arquiteto/empreendedor. São anos de caminhada juntos, muita experiência trocada e muito orgulho em caminhar ao seu lado. Desejo cada vez mais sucesso e que Deus continue te abençoando. Conte conosco!







## Rômulo Zuccon

*Diretor Residencial Liberdade*

Foi um grande prazer ter tido o Abrão como coordenador de vendas, treinador de equipe e gestor de negócios de nosso empreendimento. A sua honestidade, seu profissionalismo e excelência no que faz foram fundamentais para o sucesso de nosso empreendimento. Foram mais de 250 unidades comercializadas em aproximadamente 01 (um) ano de trabalho. Desejo todo sucesso do mundo para esse homem e essa empresa, e agradeço por toda dedicação à nossa equipe e ao nosso produto.



